



# TESTÉALO

COOPERATIVA DE EMPRENDEDORES

## *FASE FORMATIVA Y MENTORÍAS*



Cofinanciado por  
la Unión Europea



UNIVERSIDAD  
DE MURCIA



Universidad  
Politécnica  
de Cartagena

**FASE**  
**FORMATIVA**



Sesiones formativas presenciales.



Sede de Ucomur.



9.30h - 13.30h (4 horas).

## SESIÓN 1: JUEVES 20 DE FEBRERO 2025

---

### Presentación de Ucomur y del programa Testéalo

*Ruth Guerola y Pablo Sánchez*

### Sesión “Claves para desarrollar un proyecto innovador”

*Javier Fernández*

- Define tu propósito como emprendedor.
- Planificación estratégica para un proyecto escalable.
- Mejores prácticas y recursos digitales para gestionar y escalar proyectos a su máximo potencial.

## SESIÓN 2: JUEVES 27 DE FEBRERO 2025

---

### Sesión “Modelos de negocio para emprendedores”

*Juan Martínez*

- El cliente como eje central.
- Estrategias de diferenciación.
- 22 formatos, clásicos y disruptivos y cómo combinarlos para potenciar la competitividad y la rentabilidad de tu proyecto.
- Claridad estratégica y mentalidad de innovación. Herramientas prácticas para tomar decisiones informadas. Validación de idea, definición de propuesta de valor y estimación de rentabilidad.

## SESIÓN 3: JUEVES 6 DE MARZO 2025

---

### Sesión “Marketing y ventas” (1) *Jesús Cerezuela*

Go to market strategies: Las Claves para Validar mi idea de negocio y escalarla

- Encaje entre producto y mercado.
- Creación de oferta y lead magnet.
- Adquisición de clientes de forma predecible y escalable.
- Metodología Growth: cómo crecer sin límites.

## SESIÓN 4: JUEVES 13 DE MARZO

---

### Sesión “Marketing y ventas” (2) *Jesús Cerezuela*

#### Herramientas de IA aplicadas a la Empresa

- Dominar ChatGPT.
- Cómo ganar productividad.
- Automatizaciones: Zapier y Make.

### Sesión “Documentación para inversores” *María Ortuño*

- Documentos imprescindibles si vas a buscar dinero: pitch deck, teaser deck, one pager.
- Estructura tu pitch deck de forma sólida para levantar inversión en 10 diapositivas.
- Consejos para pitchear ante inversores.
- Casos reales de mejora drástica de pitch deck: de mediocre a ganador.
- Qué buscan los inversores en tu presentación.

## SESIÓN 5: JUEVES 20 DE MARZO

---

### Sesión “Ruta financiera para emprendedores” *Bruno Dureux*

- Conceptos económicos básicos que todo emprendedor debe dominar para gestionar eficazmente su negocio: Margen Bruto, Ebitda, Flujo de Caja (Cash Flow), entre otros.
- Las fuentes de financiación públicas y privadas: Productos bancarios, Enisa y CDTI, Crowdfunding, Redes de Business Angels, Venture Capital.
- Elementos esenciales para convencer a inversores de que apuesten por tu proyecto.



**TESTÉALO**  
COOPERATIVA DE EMPRENDEDORES



# CALENDARIO FORMATIVO

FEBRUARY 2025						
S	M	T	W	T	F	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	

MARCH 2025						
S	M	T	W	T	F	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					



## **FASE MENTORÍAS**



40 horas de mentorías



4 mentorías de una hora por proyecto



Identificación de un mentor especializado.

## FORMADORES Y MENTORES



### Bruno Dureux

- Economista por la Universidad de Valencia, ha invertido en unas 20 startups en los últimos 10 años, en fases seed y pre-seed.
- Es CEO de INNOVENTURES CAPITAL, una empresa que asesora e invierte en startups, gestionando un Club de Inversión con más de 1MME invertidos en 15 proyectos desde 2021, además del vehículo de inversión Lemon Ventures.
- Es miembro de la Junta Directiva Nacional de AMCES (Asociación Española de Mentoring).
- Recientemente, publicó su segundo libro en Amazon titulado "Cómo ganar dinero invirtiendo en Startups y no morir en el intento".



### Juan Martínez

- Ingeniero Informático por la UCAM, con más de 20 años de experiencia en IA, automatización y software.
- CEO y fundador de CordaIMK Consultores y CordaGPT.AI, y socio de Tallentto.
- Ha trabajado en proyectos innovadores en IA, como chatbots y análisis predictivo en el deporte.
- Mentor y formador en IA y emprendimiento en diversas instituciones y programas internacionales.
- Ponente en congresos sobre tecnología y coautor de libros sobre emprendimiento.



### Maria Ortuño

- Formada en Administración y Finanzas.
- Ha trabajado en banca, logística internacional y fue CEO de una startup de proteínas plant-based, ganando un premio de emprendimiento en 2022.
- Actualmente en Innoventures, supervisa y acompaña proyectos de apoyo y formación a emprendedores, inversores y startups en el área de desarrollo de negocio e iniciativas estratégicas.



### Jesus Cerezuela

- Ingeniero de Telecomunicaciones apasionado de los negocios digitales. Fundó Vegaffinity en 2014, una comunidad y tienda online de productos plant-based que se ha convertido en líder en su sector. Ha pasado por varias aceleradoras como Lanzadera o UCAM HiTech.
- Desde 2023, es CEO de Cromosoma Growth, una agencia que aplica la metodología Growth para ayudar a crecer negocios digitales, donde ha ayudado a más de 15 clientes a escalar sus ventas.
- Formador sobre Marketing y Growth en escuelas de negocio como ENEB, ISEB, The Valley y otros.

## FORMADORES Y MENTORES



### Javier Fernández

- Licenciado en Administración de Empresas Europeas por la Universidad Pontificia Comillas, con experiencia en BCG, ABN-Amro Bank, Apax Partners y otras empresas.
- Socio en Innoventures, Business Angel, inversor activo y mentor de startups, con experiencia en finanzas y desarrollo de negocio en Spain Startup Factory y Mentor Day.
- Profesor de estrategia, recursos humanos e innovación de modelos de negocio en MBAs de la UCAM.
- Vicepresidente de Inversión en Startups en Innoventures Capital, asesor principal en BioProcesia y cofundador de KriptoSolar.



### Andrea Martos

- Doctora en Bioquímica por la Universidad de Cambridge.
- Directora y fundadora de Condon65, entidad especializada en el asesoramiento a la presentación de proyectos científicos vinculados fundamentalmente a la Universidad de Cambridge a entidades de Capital Riesgo y Venture Capital.
- Directora y fundadora de Cambridge Biocapital, boletín semanal independiente que cubre noticias de negocios, financiación y ciencia en el ecosistema británico de biotecnología y capital riesgo.



### Manuel Castellanos

- Doctorado en Bioquímica por la Universidad de Sevilla.
- Consultor en empleabilidad para científicos e investigadores desde su empresa "Talento Científico".
- Fundador de "Coral", comunidad online que proporciona a los científicos emprendedores las herramientas, recursos y conexiones necesarias para llevar sus innovaciones del laboratorio al mercado y potenciar sus competencias profesionales.
- Mentor de Emprendedores de startups científicas y tecnológicas en distintos programas de formación y aceleración de startups.



# TESTÉALO

COOPERATIVA DE EMPRENDEDORES



Cofinanciado por  
la Unión Europea



UNIVERSIDAD  
DE MURCIA



Universidad  
Politécnica  
de Cartagena